

Sehr geehrte Damen und Herren,

Autoaffine Jugend: Von der immer wieder erwähnten Abkehr der Jugend vom Auto – wie es uns verschiedene Medien oft weismachen wollen – ist nichts zu spüren. Die Fakten zeigen, dass junge Führerscheinerwerber ab siebzehn in den letzten Jahren deutlich gestiegen sind. 2023 legten 1,7 Millionen 17- bis 24-Jährige die Fahrprüfung ab. Die „grün-orientierten“ Schreiberlinge verkehren wie so oft die Fakten!

Ich grüße Sie recht herzlich als Ihr Erwin Wagner



Erwin Wagner
erwin.wagner@mdw-wagner.de
Tel. 0157 30254801



Aftersales-Impulse im Januar 2025

- Glasschaden-Impulse
- Der Service-Verkaufstipp
- Der Steuer-Tipp
- Aufbereitete Ersatzteile von *Bosch* mit Preisvorteil
- Produktive Serviceberaterinnen und Serviceberater
- Der Buch-Tipp: Schein und Wirklichkeit von Edzard Reuter



Ihr Service- Marketing- Tipp des Monats

Glasschaden-Impulse: Informationen, Kennzahlen, Werkstatt-Anregungen

Glas ist Gold! 45 Prozent der Kfz-Eigentümerinnen und -Eigentümer in Deutschland mussten schon mindestens ein Mal eine Autoscheibe reparieren oder ersetzen lassen. Das ist oft eine kostspielige Angelegenheit, die zudem immer aufwändiger und teurer wird. Die meisten Ihrer Kundinnen und Kunden sind dagegen mit einer Teilkasko-Versicherung abgesichert.

[Weiterlesen](#)

Der Service-Verkaufstipp des Monats: Türkantenschutz anbieten

Häufig zu sehen: Lackschäden an den Türkanten. Abhilfe ist einfach – **ein Türkantenschutz**. Auch der Verkauf ist simpel, es ist eine Fleißaufgabe!

[Weiterlesen](#)

H W Heimbrock Winkler

Unsere Empfehlung: der informative Newsletter von *Heimbrock Winkler*

Relevante Updates aus der Kfz-spezifischen Steuer- und Finanzwelt erhalten Sie komplett aus der Hand der Auto-Spezialisten von **Heimbrock Winkler**. Aktuelle Themen sind derzeit unter anderem der Mindestlohn 2025, das Jahressteuergesetz, die Vorabpauschale 2025 u. v. a. m. Holen Sie sich den kostenlosen und äußerst nützlichen Newsletter.

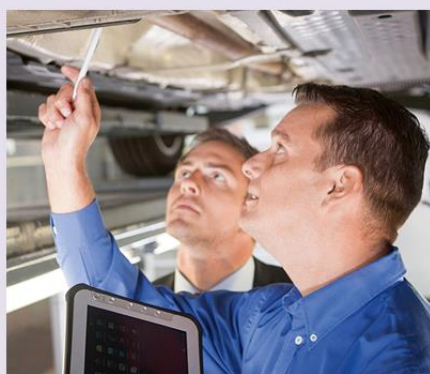
[Weiterlesen](#)



Der Praxistipp des Monats: Preismarketing: Aufbereitete Ersatzteile von *Bosch* mit deutlichem Preisvorteil

Gerade in Zeiten, in denen Kunden kritisch die Preise prüfen, kann ein Angebot für aufbereitete Ersatzteile nützlich sein. Damit lassen sich Reparaturkosten deutlich senken – was die Kundengewinnung und Kundenbindung, mit dem Aspekt der zeitwertgerechten Reparatur in den Segmenten II und III, erleichtert.

[Weiterlesen](#)



Die produktive Serviceberaterin, der produktive Serviceberater

30 Prozent mehr Leistungsgrad – ohne Investition bei gleichem Personalstand. Ein Scherz? Keineswegs. Die Lösung finden Sie im Link.

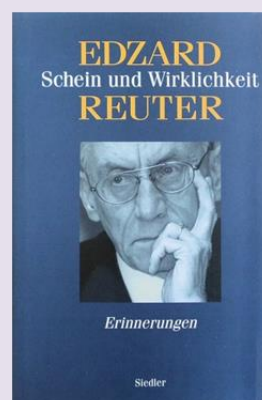
[Weiterlesen](#)



Der Buch-Tipp des Monats: Schein und Wirklichkeit

von **Edzard Reuter** (ehem. Mercedes-Benz-Vorstandsvorsitzender)

„Es ist mit Abstand die beste Biografie, die ich bisher gelesen habe“, sagt Prof. Hannes Brachat. Edzard Reuter (verstorben im Oktober 2024) versteht es, seine geistig großartige wie vielseitige Dimension in einer ganz besonderen Sprache zu erzählen. Er hat das Buch – so in seinem einmaligen Vorwort erwähnt – jungen Menschen gewidmet.

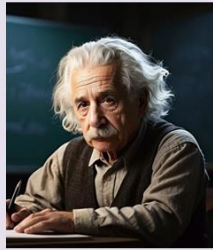


[Bezugsquelle](#)

Zitat des Monats

„Auf Veränderungen zu hoffen, ohne selbst etwas dafür zu tun, ist wie am Bahnhof zu stehen und auf ein Schiff zu warten.“

Quelle: Albert Einstein



Fachbücher von Erwin Wagner



Titel-Verzeichnis

Werkstattauslastungs-Strategie

SyKE© STRATEGIE



Weitere Informationen

Impressum



Erwin Wagner
Marketingagentur für die
Automobilwirtschaft
Niedernhart 1 a
94113 Tiefenbach

Kontakt

Telefon 0049 (0) 8546 975 81 50
Telefax 0049 (0) 8546 975 81 51
info@mdw-wagner.de
www.mdw-wagner.de

Sitz des Unternehmens:
Tiefenbach / Passau
Datenschutz: [hier](#)